

Inżynier Sprzedaży Pomp Ciepła

Miejsce Pracy:

- województwo łódzkie
- województwo mazowieckie

Rozwój Twojej kariery będzie związany z:

- Aktywnym pozyskiwaniem klientów zainteresowanych sprzedażą rozwiązań grzewczych opartych o pompy ciepła
- Reprezentowaniem i promowaniem marki GrantON na powierzonym obszarze
- Profesjonalną analizą potrzeb, doradztwem oraz opieką klientów firmy
- Przygotowaniem i negocjowaniem ofert
- Realizacją wspólnie ustalanych celów biznesowych

Idealny kandydat:

- **Posiada co najmniej roczne doświadczenie w sprzedaży systemów grzewczych opartych o pompy ciepła.**
- Interesuje się zagadnieniami związanymi z odnawialnymi źródłami energii i nowoczesnymi rozwiązaniami z zakresu OZE
- Jest odpowiedzialny, entuzjastycznie nastawiony do pracy, zorientowany na wyniki i rozwój osobisty
- Zna i rozumie korzyści płynące z łączenia instalacji fotowoltaicznych z pompami ciepła
- Posiada wysoką kulturę osobistą oraz umiejętność nawiązywania pozytywnych relacji międzyludzkich
- Potrafi obsługiwać pakiet MS Office (excel, word, outlook, teams, powerpoint)
- Posiada czynne prawo jazdy kat. B

Pracując u nas możesz liczyć na:

- Rozwój kariery, zamiast zwyczajnego miejsca pracy
- Stałą pracę – szukamy pracowników na lata, nie na 1 sezon
- Wysokiej jakości komponenty, które będziesz sprzedawał z przyjemnością
- Wsparcie działu technicznego i projektowego
- Wsparcie dla innowacji, nieszablonowych pomysłów oraz inicjatyw rozwojowych
- Realne cele oraz wskazanie sposobu ich realizacji

- Atrakcyjne wynagrodzenie uzależnione od osiągniętych wyników (system prowizyjny bez limitu zarobków)
- Odpowiedzialną, ciekawą i dobrze płatną pracę w prężnie rozwijającej się dziedzinie
- Elastyczne godziny pracy oraz możliwość pracy zdalnej
- Wsparcie w każdym aspekcie wykonywanej pracy
- Swobodę działania – pracujesz tak jak lubisz pod warunkiem, że jest to zgodne z wartościami firmy
- Nowoczesne narzędzia pracy (telefon, komputer, samochód)

W GrantON stawiamy na różnorodność. Mamy świadomość, że każdy jest inny, dlatego staramy się wspierać sposób w jaki osiągasz dobre wyniki zamiast narzucać schematy działania.

Jeśli lubisz kontakt z ludźmi, masz doświadczenie w sprzedaży instalacji OZE i jesteś nastawiony na długofalowe relacje z klientem - dołącz do GrantON!

Jeżeli jesteś zainteresowany powyższą ofertą prześlij swoje CV (z zamieszczoną poniżej zgodą na przetwarzanie danych osobowych) na adres: **biuro@granton.com.pl** podając w tytule wiadomości **nazwę stanowiska** oraz **miejsce pracy**.

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej aplikacji dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesów rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych tj. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 926, ze zm.), prowadzonych przez dotGreen Sp. zo.o. z siedzibą w Warszawie.”